

ACAVI, société spécialisée en Ressources humaines pour les industries des secteurs scientifiques, accompagne ses Clients depuis plus de 12 ans en recrutements, évaluations et conseils.

Pour notre Client, société familiale leader mondial dans son secteur, fabricant d'instrumentations scientifiques en physique pour les laboratoires des industries et de la recherche publique, nous recherchons un(e):

**INGENIEUR TECHNICO-COMMERCIAL et CONSEIL
INSTRUMENTATION et SERVICES en MESURES PHYSIQUES H/F
Basé(e) Rhône-Alpes
CDI**

Sous la responsabilité du Directeur France et après avoir été formé aux spécificités des instrumentations et services associés, votre principale mission est de poursuivre le développement commercial par la vente technique d'instrumentations, en toute autonomie sur votre secteur géographique (principaux pôles économiques moitié Sud France et Suisse francophone). Il s'agit d'une gamme d'instruments de mesures physiques pour les laboratoires de recherche, d'analyse et de contrôle privé et publics.

Pour réaliser vos missions, vous devrez :

- Fournir des conseils pertinents aux prospects et clients sur les différentes techniques de mesure associées aux instruments et montrer comment ces techniques améliorent et ouvrent des perspectives d'applications
- Suivre par téléphone et e-mail l'ensemble des demandes technico-commerciales, y compris celles en rapport avec les applications client, les informations techniques, les normes, la tarification...
- Réaliser des démonstrations des instruments sur site client et au siège
- Prendre en charge le développement commercial depuis le contact initial de l'utilisateur et de l'acheteur jusqu'à la conclusion des contrats : rédaction d'une proposition commerciale, devis selon configuration client, suivi et négociation, conclusion et fidélisation.
- Assister à des réunions scientifiques, donner des conférences et séminaires spécialisés, entretenir des relations professionnelles scientifiques de haute qualité en lien avec la technologie des instruments

Vous êtes de formation Bac+5 (école d'ingénieur, Master II), avec une orientation en physique des matériaux, physico-chimie, et vous avez une très bonne connaissance de l'instrumentation en sciences des matériaux. Une première expérience dans l'application, le support technique d'instrumentation scientifique ou dans la vente d'instruments et services associés sera un plus.

Votre écoute active et vos très bonnes compétences analytiques lors du diagnostic des applications et des besoins clients sont des forces qui vous conduiront aux succès de vos missions.

Excellentes compétences orales, bonnes aptitudes en communication, esprit d'initiative, capacité d'organisation, ténacité et envie de vendre et de s'investir au sein d'une petite équipe seront nécessaires pour ce poste.

Anglais courant.

Déplacements à prévoir.

Envie de participer à l'aventure du développement d'un leader mondial sur une technologie de pointe ?

Envoyez rapidement votre candidature (CV et lettre de motivation) sous la réf **TC2404** en vous connectant via le lien suivant : <http://www.acavi.fr/nos-offres-d-emploi.php?id=317>

ACAVI
3, rue Stella – 69002 LYON
75, Boulevard Haussmann – 75008 PARIS

